



Guion pre-plan de empresa

Fecha:

Nombre y apellidos persona(s) emprendedora(s):

-

-

La idea consiste en:

Ubicación:

Fecha inicio actividad prevista:

En el servicio de Creación de Empresas de Behargintza Basauri-Etxebarri, te ayudamos y apoyamos en la elaboración de tu plan de empresa.

Nuestro objetivo **NO** es que todas las personas con una idea empresarial constituyan una empresa; **SÍ** facilitar herramientas y conocimientos para que las personas con una idea empresarial analicen la viabilidad de la idea a través de la elaboración del plan de empresa.

Pero, ¿qué es un plan de empresa? (también llamado plan de negocio, proyecto empresarial o plan de viabilidad). Se trata de un documento que cumple varias funciones:

- Sirve para analizar la **viabilidad de tu futura empresa** e identificar si **se trata de una oportunidad real de negocio**.
- Nos ayuda a **planificar y a tomar decisiones**.
- También sirve de **carta de presentación** ante terceros (entidades financieras, socios y/o instituciones).
- Es un **instrumento de análisis y de control** de la futura empresa, que nos ayudará a **medir riesgos previos** a la creación de la empresa lo cual nos permitirá adelantarnos a ellos y evitarlos.

Dedícale el tiempo necesario; es mucho más barato equivocarse en el plan de empresa que equivocarse en la realidad. A la hora de pensar en la creación de una empresa, reflexiona y hazte estas preguntas:

- ¿Por qué quiero crear una empresa?
- ¿Existe un producto o servicio similar al que voy a ofrecer?
- ¿En qué me voy a diferenciar?
- ¿Dispongo de los recursos necesarios para montar esta empresa? Dinero, formación, experiencia, contactos, ...

Si quieres empezar a valorar la viabilidad de tu idea con nuestro apoyo, te pedimos que cumplimentes esta información por escrito, ya que nos será muy útil para comenzar a trabajar:

0- Propuesta de valor

¿Qué voy a ofrecer?

¿Qué problema voy a solucionar? / ¿Qué necesidad voy a satisfacer?

1- Experiencia

¿Tienes experiencia en la misma o parecida actividad?

¿Cuánta y dónde la has adquirido?

2- Clientes

¿Quiénes son tus clientes más importantes?

¿Cuentas con cartera de clientes desde el inicio o parto de “cero”?

3- Competencia

¿Quiénes son tus principales competidores?

Si ya existe en el mercado lo que vas a ofrecer: ¿cómo te vas a diferenciar?

4- Comunicación, distribución y canales de venta

¿A través de qué medios darás a conocer tu empresa?

¿Es necesario un punto de venta/local? ¿Dónde? ¿Ha habido contacto con el/la propietario/a?

5- Socios clave

¿Quiénes son tus proveedores y/o socios clave?

¿Les conoces o tienes que empezar a buscarles?

6- Ingresos

¿Has calculado los ingresos que necesitas tener?

¿Cómo te van a pagar los clientes? (p.e. al contado, a 30-60-90 días, etc...)



7- Gastos

¿Has pensado en los gastos más habituales de tu futuro negocio?

¿Cuáles son? Detállalos sin incluir IVA.

GASTOS:	€:
Alquiler del local	€
Seguros: del local, vehículo, responsabilidad civil	€
Asesoría	€
Suministros: luz, agua, gas	€
Teléfono e Internet	€
Material oficina	€
Gastos de viaje; gasolina, peajes, OTA	€
Sueldos (personas promotoras)	€
Seguridad Social (Régimen Especial Trabajadores/as Autónomos/as)	€
Salarios (personas contratadas)	€
Seguridad Social (personas contratadas)	€
Publicidad	€
Devolución préstamo	€
Gastos Financieros	€
TOTAL GASTOS:	

8- Inversión inicial

Calcula todo aquello que vas a tener que adquirir y que es necesario para la puesta en marcha de tu futuro negocio. No incluyas IVA.

INVERSIONES:	€:
Fianza del local	€
Traspaso	€
Obras acondicionamiento local	€
Licencias de obra, actividad	€
Proyecto arquitect@/decorador@	€
Comisión inmobiliaria	€
Gastos de constitución de la sociedad (notario, ...)	€
Publicidad Inicial; web, tarjetas, imagen corporativa, dossier...	€
Alta de luz, agua, gas, teléfono, internet	€
Maquinaria, herramientas	€
Mobiliario	€
Otras inversiones: rótulo, caja registradora, extintor, teléfono	€
Elementos de transporte	€
Equipos informáticos: ordenador, impresora, escáner, software	€
Stock inicial	€
	€
	€
TOTAL INVERSIONES:	€

9- Financiación

¿Conoces el importe aproximado que vas a necesitar para poner tu idea en marcha?; ¿Puedes darnos una cantidad aproximada?

¿Dispones de recursos propios para la inversión que vas a realizar?

Si por el contrario, vas a pedir un crédito a un banco o caja de ahorros: ¿tienes información real de la condiciones del préstamo?; ¿con qué entidad?; ¿has consultado si te lo concederían?

10- ¿En qué aspectos crees que te puede apoyar Behargintza Basauri-Etxebarri?